

A Coruña, 21 de Diciembre de 2016

A Corunha, 21 de Dezembro de 2016

**ACUERDO DE COLABORACIÓN
CONVÉNIO DE COLABORAÇÃO**

**UNIAO DE EXPORTADORES DA CPLP –
Comunidade dos Países de Língua Portuguesa**

Y / E

BANCO SANTANDER, S.A.

**ACUERDO MARCO DE COLABORACIÓN
ENTRE UNIAO DE EXPORTADORES DA CPLP
Y BANCO SANTANDER, S.A. PARA
FOMENTAR LA INTERNACIONALIZACIÓN DE
LAS EMPRESAS Y LA OBTENCIÓN DE
PRODUCTOS Y SERVICIOS FINANCIEROS
ENTRE LAS EMPRESAS ASOCIADAS
SITUADAS EN TERRITORIO ESPAÑOL**

A Coruña, 21 de Diciembre de 2016

REUNIDOS

DE UNA PARTE:

União de Exportadores da CPLP, Associação sem Fins Lucrativos com NIPC 513 179 380, com sede no Passeio Público, n.º 43, Celorico de Basto, Portugal (en adelante "la Asociación"), representada por su Presidente da Direcção, Mário Costa, con poderes para este acto, en los términos Estatutarios.

Y Don Michael A. Calvo Rama, mayor de edad, con D.N.I. 32797348S, con domicilio en la Avda. Finisterre, 121 3º D A LARACHA 15145 A Coruña. En calidad de responsable de la Uniao de Exportadores Da CPLP ESPAÑA.

Y DE OTRA:

Don Manuel Expósito Segade, mayor de edad, con D.N.I. 5893147H, y Doña María Soledad Presedo Vázquez, mayor de edad, con D.N.I. 32760898C, intervienen en nombre y representación de BANCO SANTANDER, S.A., (en adelante el Banco) con CIF A-39000013 y domicilio a estos efectos en A Coruña, Avda. Cantón Grande nº 4, en ejercicio de las facultades que su representada les tiene otorgadas.

Ambas partes, se reconocen mutuamente la capacidad legal necesaria para este acto y, al efecto,

**ACORDO-QUADRO DE COLABORAÇÃO
ENTRE A UNIÃO DE EXPORTADORES DA
CPLP E O BANCO SANTANDER, S.A PARA
FOMENTAR A INTERNACIONALIZAÇÃO DAS
EMPRESAS E A OBTENÇÃO DE PRODUTOS
E SERVIÇOS FINANCIEROS ENTRE AS
EMPRESAS ASSOCIADAS SEDIADAS NO
TERRITÓRIO ESPANHOL**

A Corunha, 21 de Dezembro de 2016

REUNIDOS

DE UM LADO:

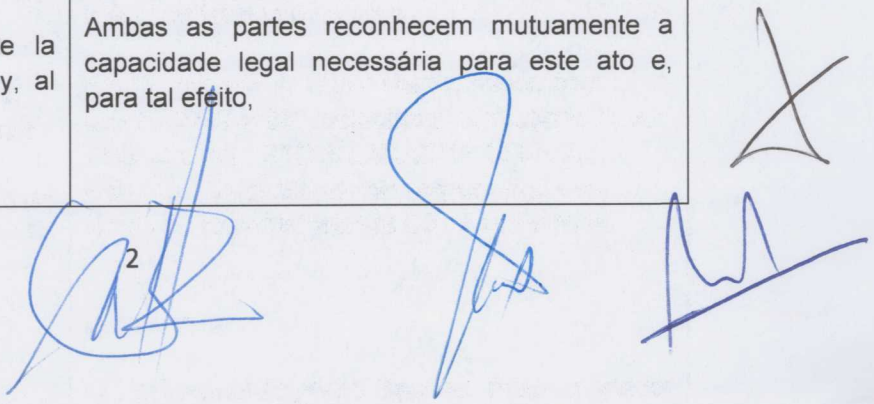
União de Exportadores da CPLP, Associação sem Fins Lucrativos com NIPC 513 179 380, com sede no Passeio Público, n.º 43, Celorico de Basto, Portugal (em diante, "A Associação"), representada pelo seu Presidente da Direcção, Mário Costa, com poderes para a prática do acto, nos termos Estatutários.

E o Sr. Michael A. Calvo Rama, maior, com D.N.I. 32797348S, residente e domiciliado na Av. Finisterre, 121 3º D A LARACHA 15145 A Corunha. Na qualidade de responsável pela União de Exportadores da CPLP ESPANHA.

E DOUTRA:

O Sr. Manuel Expósito Segade, maior, portador do D.N.I. 5893147H, e a Sra. María Soledad Presedo Vázquez, maior, portadora do D.N.I. 32760898C, intervêm em nome e representação do BANCO SANTANDER, S.A, (em diante o Banco), titular do CIF espanhol A-39000013 e sede para estes efeitos em A Coruña, Avda. Cantón Grande nº 4, no exercício dos poderes que a sua representada lhes outorgou.

Ambas as partes reconhecem mutuamente a capacidade legal necessária para este ato e, para tal efeito,



EXPONEN

Primero. Que la ASOCIACIÓN, es una entidad portuguesa que asocia empresas exportadoras de todos los países de habla portuguesa y tiene como misión el asesoramiento, formación, protección y fortalecimiento de sus empresas asociadas, en el desarrollo de sus actividades empresariales fuera de su país de origen.

Segundo. Que la ASOCIACIÓN está interesada en obtener para sus empresas asociadas, el mejor conjunto de productos y servicios bancarios adecuados a sus necesidades financieras, así como, promover acuerdos con empresas españolas exportadoras para el desarrollo de proyectos de inversión dónde la ASOCIACIÓN tenga presencia.

Tercero. Que el BANCO comercializa la más amplia gama de productos y servicios financieros, y está en disposición de atender las necesidades financieras y de servicios bancarios requeridas, a través de una alta y completa gama de servicios y productos bancarios.

Cuarto. Que en la evolución de la actual coyuntura económica, se hace especialmente necesario para las empresas, ofrecerles herramientas que favorezcan su salida al exterior y, de esta manera, favorecer el incremento de su competitividad.

Quinto. El BANCO ha asumido un papel importante en la banca de empresas, en especial en el apoyo al Comercio Exterior. Para ello, ha desarrollado tanto estructuras internas flexibles y ágiles, cómo productos y servicios completos que posibilitan orientar y facilitar productos y servicios a aquellas empresas que deseen llevar a cabo proyectos de internacionalización.

Sexto. Que el BANCO, para apoyar a las empresas que se instalan en el exterior, cuenta en cada país donde está presente con red comercial, con un International Desk especializado en atender a las empresas desde el primer momento en que se acercan a ese mercado, dándoles asesoramiento bancario y

EXPÕEM

Primeiro. Que a ASSOCIAÇÃO é uma entidade portuguesa que associa empresas exportadoras de todos os países de língua portuguesa e tem como missão a consultoria, formação, proteção e fortalecimento das suas empresas associadas, no desenvolvimento das suas atividades empresariais fora do seu país de origem.

Segundo. Que a ASSOCIAÇÃO tem interesse em obter para as suas empresas associadas o melhor conjunto de produtos e serviços bancários, adequados às suas necessidades financeiras, bem como promover acordos com empresas espanholas exportadoras para o desenvolvimento de projetos de investimento lá onde a ASSOCIAÇÃO estiver presente.

Terceiro. Que o BANCO comercializa a mais ampla gama de produtos e serviços financeiros, e está pronto para dar resposta às necessidades financeiras e de serviços bancários requeridos, através de um elevado e completo leque de serviços e produtos bancários.

Quarto. Que na sequência da evolução da atual conjuntura financeira tem vindo a tornar-se necessário, designadamente para as empresas, que lhes sejam oferecidas ferramentas que favoreçam a sua saída ao exterior, de maneira a facilitar o crescimento da sua competitividade.

Quinto. O BANCO tem vindo a assumir um papel importante na banca de empresas, nomeadamente no apoio ao Comércio Exterior. Para tal, tem vindo a desenvolver tanto estruturas internas flexíveis e ágeis como produtos e serviços completos que possibilitam orientar e disponibilizar produtos e serviços àquelas empresas que pretendam levar a cabo projetos de internacionalização.

Sexto. Que o BANCO, para apoiar as empresas instaladas no exterior conta, em cada país onde tem presença com rede comercial, com um International Desk especializado em fornecer serviços às empresas logo que elas se aproximam desse mercado, prestando aconselhamento bancário e oferecendo serviços

ofreciéndoles servicios y productos bancarios adecuados a sus necesidades.

Por todo ello, las partes acuerdan suscribir el presente Acuerdo-Marco, que se regirá por las siguientes:

CLAUSULAS

Primera. OBJETO

Constituye el objeto del presente Acuerdo-Marco de Colaboración (en adelante el "Acuerdo"), establecer un marco general de colaboración entre la ASOCIACIÓN y el BANCO para el desarrollo de actividades en dos direcciones. Primera: impulsar la colaboración entre empresas españolas y empresas asociadas en el desarrollo de proyectos de inversión, y Segunda: difusión y promoción de los productos y servicios financieros recogidos en el Anexo I.

Segunda. ÁMBITO

Los ámbitos de colaboración en los que se podrán diseñar actuaciones que incidan en el objeto del Acuerdo y sean de interés para ambas partes, serán los siguientes:

- a) Información sobre oportunidades de mercado internacional

Información de mercado sobre los aspectos más relevantes de los países en los que tanto la ASOCIACIÓN como el BANCO tenga una asociada o establecida una red comercial, respectivamente: conocimiento en materia de inversión extranjera y comercio exterior (macroeconomía, sistemas financieros, regulaciones y normativa, incentivos, ambiente de negocios, etc.)

- b) Desarrollo de productos y servicios financieros

Elaboración de paquetes financieros compactos que sirvan a las empresas de la ASOCIACIÓN en su desarrollo de actividades en el territorio nacional, y a

e produtos bancários adequados às suas necessidades.

É por tudo isto que as partes acordam subscrever o presente Acordo-Quadro, que irá reger-se pelas seguintes:

CLAUSULAS

Primeira. OBJETO

Constitui objeto do presente Acordo-Quadro de Colaboração (em diante, o «Acordo») estabelecer um quadro geral de colaboração entre a ASSOCIAÇÃO e o BANCO para o desenvolvimento de atividades em dois sentidos. Primeiro: impulsar a colaboração entre empresas espanholas e empresas associadas no desenvolvimento de projetos de investimento, e Segundo: difundir e promover os produtos e serviços financeiros constantes do Anexo I.

Segunda. ÂMBITO.

Os âmbitos de colaboração em que poderão ser concebidas atuações que digam respeito ao objeto do Acordo e que sejam de interesse para ambas as partes serão os seguintes:

- a) Informação sobre oportunidades do mercado internacional

Informação de mercado sobre os aspetos mais relevantes dos países onde tanto a ASSOCIAÇÃO como o BANCO tenham uma rede comercial associada ou estabelecida, respetivamente: conhecimentos em matéria de investimento estrangeiro e comércio exterior (macroeconomia, sistemas financeiros, regulamentos e normas, incentivos, ambiente de negócios, etc.)

- b) Desenvolvimento de produtos e serviços financeiros

Elaboração de pacotes financeiros compactos que sejam úteis para as empresas da ASSOCIAÇÃO no seu desenvolvimento de atividades no

las empresas españolas que junto con las asociadas deseen operar en mercados exteriores, y que incluya la intermediación y acercamiento a empresas auxiliares con actividades complementarias a la actividad exportadora de las empresas.

- c) Presentación en los países de destino de las empresas españolas que deseen operar junto con la empresa perteneciente a la red de la ASOCIADA, donde haya red comercial del BANCO

Tercera. El BANCO pone a disposición de la red de empresas de la ASOCIACIÓN un servicio financiero integral, con las características de los productos y servicios que se indican en el Anexo I, al objeto de apoyarlas de manera preferente dentro de sus actividades desarrolladas dentro del territorio español.

Cuarta. El BANCO no asume otro compromiso, en virtud de este acuerdo, que el de estudiar la posible concesión de cada operación presentada, reservándose el derecho de aceptarla o rechazarla. No obstante, el BANCO se reserva el derecho de desestimar aquellas solicitudes de crédito que no se ajusten a su política de inversión, o no respondan al espíritu del presente Acuerdo.

Quinta. El BANCO y la ASOCIACION, se comprometen a destacar la colaboración mutua en cuantas actividades de comunicación y publicaciones se realicen en desarrollo del presente Acuerdo.

La ASOCIACIÓN desarrollará, a su costa, campañas de publicidad para dar a conocer a sus asociadas la existencia del presente Acuerdo y los productos y servicios que les ofrece el BANCO en virtud de lo dispuesto en el Anexo I.

EL BANCO desarrollará, a su costa, acciones de publicidad para dar a conocer entre su red de oficinas de empresas el presente Acuerdo con la finalidad de identificar oportunidades de negocio para las empresas que deseen internacionalizarse al amparo de este Acuerdo.

território nacional, bem como para as empresas espanholas que, juntamente com as associadas, pretendam operar em mercados exteriores, e que inclua a intermediação e a aproximação de empresas auxiliares com atividades complementares da atividade exportadora das empresas.

- c) Apresentação nos países de destino das empresas espanholas que pretendam operar juntamente com a empresa pertencente à rede da ASSOCIADA, onde exista rede comercial do BANCO

Terceira. O BANCO disponibiliza para a rede de empresas da ASSOCIAÇÃO um serviço financeiro integral, com as características dos produtos e serviços referidos no Anexo I, com o intuito de as apoiar de maneira preferente dentro das suas atividades desenvolvidas no território espanhol.

Quarta. O BANCO não assume outro compromisso, em virtude deste acordo, senão o de estudar a eventual concessão de cada operação apresentada, reservando-se o direito de a aceitar ou rejeitar. Todavia, o BANCO reserva-se o direito de recusar aquelas solicitações de crédito que não estejam conforme a sua política de investimento, ou que não respondam ao espírito do presente Acordo.

Quinta. O BANCO e a ASSOCIAÇÃO comprometem-se a destacar a colaboração mútua em quantas atividades de comunicação e publicações se vierem a realizar no desenvolvimento do presente Acordo.

A ASSOCIAÇÃO irá desenvolver, a custa dos seus fundos, campanhas de publicidade para dar a conhecer às suas associadas a existência do presente Acordo e os produtos e serviços que o BANCO lhes oferece na sequência do disposto no Anexo I.

O BANCO irá desenvolver, a custa dos seus fundos, ações de publicidade para dar a conhecer o presente Acordo entre a sua rede de balcões para empresas, com o intuito de identificar oportunidades de negócio para as empresas que pretendam internacionalizar-se ao abrigo deste Acordo.

En cualquier caso, cualquiera de las partes deberá prestar consentimiento a cualquier tipo de comunicación que realice la otra en la que aparezca su denominación social, marca, logo, etc. formalizando, si fuera preciso o así lo estimara cualquiera de las partes, el correspondiente acuerdo expreso de licencia de uso de marcas.

Sexta. Se constituirá una Comisión para facilitar el seguimiento y cumplimiento del Acuerdo.

La Comisión de Seguimiento estará formada por un representante de cada parte.

Corresponden a la Comisión de Seguimiento, entre otras, las siguientes funciones:

- Realizar un seguimiento de las actividades.
- Establecer las medidas correctoras oportunas para conseguir el cumplimiento del objetivo del Acuerdo.
- Aclarar las dudas y controversias que puedan originarse en la interpretación y ejecución de este Acuerdo.

La Comisión se reunirá cuantas veces se estime necesario, a convocatoria de cualquiera de las partes.

Séptima. El presente Acuerdo entrará en vigor el día de su formalización, tendrá una vigencia de un año desde la fecha de su formalización y será prorrogable tácitamente por periodos iguales, de un año de duración cada uno.

No obstante, una vez transcurrido el primer año de vigencia, el presente contrato podrá ser resuelto por cualquiera de las partes, en cualquier momento de su vigencia, debiendo mediar un preaviso por escrito de un mes.

En todo caso, la resolución del presente Acuerdo no afectará a las operaciones en curso o pendientes, las cuales seguirán plenamente vigentes hasta su total extinción.

Octava. Ambas partes manifiestan expresamente que el domicilio consignado en el encabezamiento del presente contrato, se entenderá válido a efectos de notificaciones, requerimientos y demás efectos, en tanto no se

Em qualquer caso, qualquer das partes deverá prestar a sua anuência para qualquer tipo de comunicação que a outra realizar, da qual conste a sua firma, marca, logótipo, etc., formalizando, se for preciso ou o pretender qualquer das duas partes, o correspondente acordo expreso de licenciamento do uso de marcas.

Sexta. Será constituída uma Comissão para facilitar o acompanhamento e cumprimento do Acordo.

A Comissão de Acompanhamento será formada por um representante de cada parte.

Irão corresponder à Comissão de Acompanhamento, entre outras, as seguintes funções:

- Realizar um acompanhamento das atividades.
- Estabelecer as medidas corretoras oportunas para conseguir o cumprimento do objetivo do Acordo.
- Esclarecer as dúvidas e controvérsias que possam vir a surgir na interpretação e na execução deste Acordo.

A Comissão irá reunir-se quantas vezes for preciso, a pedido de qualquer das partes.

Sétima. O presente Acordo irá entrar em vigor no dia da sua formalização, irá ter uma vigência de um ano a contar da data da sua formalização e será prorrogável tacitamente por períodos iguais, de um ano de duração cada um.

Todavia, após decorrido o primeiro ano de vigência, o presente contrato poderá ser denunciado por qualquer das partes, em qualquer momento da sua vigência, devendo realizar um aviso prévio, por escrito, com um mês de antecedência.

Em qualquer caso, a resolução do presente Acordo não irá afetar as operações em curso ou pendentes, as quais irão continuar plenamente vigentes até à sua total extinção.

Oitava. Ambas as partes manifestam expressamente que a sede consignada no cabeçalho do presente contrato será considerada válida para efeitos de notificações, requerimentos e restantes efeitos, enquanto não

comunique variación a la otra parte de forma fehaciente.

Novena. Este Acuerdo se regirá por sus propias cláusulas, y en lo que en ellas no estuviera previsto, se someterán las partes a la legislación española del Código de Comercio, de los usos mercantiles y, en su defecto, de lo dispuesto en el Código Civil.

Décima. En todo lo relacionado con el presente Acuerdo, las partes con renuncia expresa al fuero propio que pudiera corresponderles, se someten, también expresamente, a la Jurisdicción y competencia de los Juzgados y Tribunales de Madrid

Y en prueba de la conformidad, se firma el presente Acuerdo por duplicado en el lugar y fecha indicados en el encabezamiento.

for comunicada alteração à outra parte de maneira fidedigna.

Nona. Este Acordo irá reger-se pelas suas próprias cláusulas e, naquilo que nelas não tenha sido previsto, as partes irão submeter-se ao enquadramento legal espanhol do Código do Comércio, dos usos comerciais e, na sua ausência, do disposto no Código Civil.

Décima. Em tudo o relacionado com o presente Acordo, as partes com renúncia expressa ao foro próprio que lhes puder corresponder, submetem-se, também expressamente, à jurisdição e competência dos Tribunais de Madrid.

E, como prova de conformidade, o presente Acordo é assinado em duas vias no lugar e data referidos no cabeçalho.

BANCO SANTANDER, S.A.
p.p.

Fdo.: Manuel Expósito Segade
María Soledad Presedo Vázquez

UNIÃO DE EXPORTADORES DA CPLP
p.p.

Ass. Sr. Mário Costa.

UNIAO EXPORTADORES CPLP ESPANHA

Ass. Sr. Michael A. Calvo Rama

ANEXO I:

OFERTA DE SERVICIOS PARA LAS EMPRESAS ASOCIADAS

1. TRANSACCIONALIDAD

1.1 CUENTA 112I3 PYMES PARA EMPRESAS O NEGOCIOS

Para las empresas ASOCIADAS con establecimiento en España, SANTANDER pone a su disposición una cuenta que ayuda mes a mes con **bonificaciones en pagos y recibos**, beneficios en las Tarjetas 112I3 Pymes vinculadas a la cuenta y más ventajas gracias al Mundo 112I3 Pymes.

Así es la nueva **Cuenta 112I3 Pymes** cuando se cumplen sus condiciones:

Bonificación de tus pagos¹

- 1%** En nóminas y seguros sociales.
- 2%** Impuestos² estatales: IVA³, IRPF, Sociedades...
- 3%** Suministros⁴, seguros de protección⁵ y seguridad privada.



Beneficios en tus tarjetas

asociadas a la **Cuenta 112I3 Pymes** o cuenta de crédito de la que seas titular:

Tarjeta Débito 112I3 Pymes y Tarjeta Crédito 112I3 Pymes

- ▶ Sin cuota⁶ de **emisión ni de renovación**.
- ▶ Con la Tarjeta Débito 112I3 Pymes podrás sacar dinero gratis en cualquier cajero Santander del mundo.

Acceso al Mundo 112I3 Pymes

con el que obtendrás las siguientes ventajas:

- ▶ Condiciones preferentes en productos de **financiación**
- ▶ **Exención de comisiones en transferencias** nacionales y a la UE en euros por internet o por banca móvil (hasta 50.000 euros) y exención de comisión por **ingresos de cheques** nacionales en euros.
- ▶ **TPV 123 Pymes** en condiciones preferentes⁷.
- ▶ Servicios especiales de **renting** de vehículos: 10 días de sustitución de tu vehículo al año gratis y serigrafía de tu vehículo hasta un coste máximo de 250€.

1. El importe sobre el que se calcula la bonificación se limita a un máximo de 3.000 €/mensuales por cada uno de los grupos (nóminas/seguros sociales, impuestos, suministros/seguridad privada/seguros de protección).

2. La base del cálculo para la bonificación de impuestos es la cuota a ingresar adeudada en la Cuenta 112I3 Pymes.

3. Para Ceuta, Melilla y Canarias: su impuesto especial indirecto en sustitución del IVA (IGIC, IPSI).

4. Agua, gas, electricidad y telecomunicaciones de emisores españoles.

5. Seguros de Protección distribuidos o intermediados por el Grupo Santander y de prima periódica (no se incluyen primas únicas ni rentas vitalicias).

6. En caso de no cumplir los requisitos de la cuenta, la cuota de renovación de cada tarjeta será 36 € en una cuota única al año para Pymes o 3 € al mes para Autónomos. La contratación de la tarjeta de crédito está sujeta a la previa aprobación del Banco.

7. Oferta limitada a 100.000 € de facturación anual en TPV por cliente. El servicio de TPV es prestado por Santander Elavon Merchant Services, Entidad de Pago, S.L. (SEMS), y su contratación está sujeta a la previa aprobación de SEMS.

1.2 BANCA ELECTRONICA

Supernet Empresas

Servicio gratuito de banca on-line que permite a las empresas interaccionar con el Banco. Facilita la consulta de todas las cuentas y posiciones en el Banco y permite realizar, en tiempo real, todo tipo operaciones de cobros, pagos – nacionales como internacionales –, tanto individuales como masivas.

Supernet 2.0

Servicio gratuito de banca on-line para personas físicas. Permite operar con las cuentas y obtener información de todos los productos del cliente.

2. NEGOCIO INTERNACIONAL

SANTANDER está inmerso en un proyecto para revitalizar la actividad empresarial de las empresas en el que una parte esencial del mismo es el apoyo para el Comercio Exterior. En el marco de ese proyecto, el BANCO ha configurado un programa específico que tiene por objetivo ofrecer a la ASOCIACION un paquete completo de servicios que facilite a las empresas abrirse a mercados exteriores. El éxito de este plan radicará en que el empresario perciba que su actividad exportadora no es un cúmulo de dificultades y dada la cierta complejidad del proceso, en el que intervienen distintos actores, se hace preciso facilitar al cliente la contratación de los profesionales especializados que se ocuparán del buen fin de su actividad exportadora.

Dado que gran parte de las acciones de apoyo a la expansión exterior de las empresas españolas promovidas por el BANCO son complementarias con las llevadas a cabo por la ASOCIACION, ambas entidades han acordado colaborar activamente en la difusión de este programa y de los servicios que ambas ofrecen en el marco de la internacionalización de las empresas españolas como en identificación de oportunidades de cofinanciación de proyectos de internacionalización de aquellas empresas.

Las Partes promoverán actuaciones conjuntas con la finalidad de crear entre el empresariado español una cultura favorable (i) a la implantación productiva en el exterior, (ii) a las alianzas estratégicas y (iii) a la cooperación empresarial internacional. Para esta labor de promoción y difusión podrán utilizarse los medios que las Partes determinen de mutuo acuerdo, tales como folletos u otro material de promoción.

Ambas partes, fruto de la actividad comercial que se desarrolle en el marco de este Acuerdo, se comprometen a hacer sus mejores esfuerzos para identificar proyectos que puedan ser analizados y cofinanciados entre las Partes mediante los diferentes instrumentos financieros de deuda o capital que cada Parte pone a disposición de sus potenciales clientes.

El presente compromiso no implica la asunción por parte del BANCO o de la ASOCIACION la obligación de cofinanciar los proyectos identificados en el marco del presente Acuerdo, por lo que esta obligación únicamente será asumida cuando los respectivos órganos competentes de decisión

del BANCO y de la ASOCIACION hayan aprobado cada concreta operación de financiación de conformidad con sus respectivos procedimientos internos de adopción de acuerdos.

Ambas Partes organizarán de manera conjunta actividades y actos de divulgación de su oferta de productos y servicios entre las empresas cuyas fechas, lugares de celebración y contenido específico se acordarán entre las Partes en su momento, y en los que se tratará de cubrir de la manera más amplia posible el territorio nacional.

OFERTA NO FINANCIERA:

PORTAL SANTANDER TRADE (www.santandertrade.com):

Portal de Comercio Exterior único en el mercado, donde se puede acceder a toda la información sobre comercio exterior, de forma gratuita (mercados, socios, normativa, divisas, Banca, ...). Es una herramienta que permite a las empresas clientes conectar y conocer mejor los mercados internacionales accediendo a nuevas oportunidades de negocio en el exterior.

CLUB SANTANDER:

Es una comunidad exclusiva de importadores y exportadores clientes del Grupo Santander, con un potencial de más de 100.000 empresas entre los 3MM de clientes del Banco en más de 13 países. Club Santander ayuda a las empresas a vender sus productos y servicios en otros países y aporta formación oficial de la ICC.

BENEFICIOS PLAN EXPORTA:

Apoyos/colaboradores externos que incluye asesoramiento en la elaboración de planes de internacionalización y de implantación en el exterior, información y acceso preferencial a compañías de servicio aduanal y transitarios, seguros de transporte internacional, estrategia e inteligencia competitiva, recobro de deuda internacional.

SANTANDER TRADE NETWORK

Acompañamiento internacional en destino a través de servicios personalizados (comunicación y marketing, networking, Business Center, otros servicios).

WEBINARS

Seminarios online impartidos por expertos, enfocados a formar y conectar a empresas de diferentes países.

Ambas partes podrán llevar a cabo periódicamente de manera conjunta acciones específicas de promoción con grupos de empresas seleccionadas de común acuerdo entre las de sectores con mayor potencial de internacionalización, en las que se valorarán las necesidades derivadas de su proceso de internacionalización y se les ofrecerán los servicios y apoyos financieros que el BANCO y la ASOCIACION puedan poner a su disposición para acometer en mejores condiciones el mismo.

3. OFERTA DE VALOR SANTANDER ADVANCE



Santander Advance incorpora la mejor oferta de financiación para pymes y un conjunto de iniciativas “no financieras” para su desarrollo, relacionadas con la formación, la expansión internacional, el empleo y la conectividad. Además, se pone en marcha un fondo de capital desarrollo para la financiación selectiva de proyectos de crecimiento.



FORMACION

Santander Advance cuenta con una serie de acciones formativas adaptadas a las necesidades reales de las pymes. Mediante convenios con instituciones y proveedores, hemos preparado cursos tanto presenciales como online que aprovechan el conocimiento derivado de la experiencia del Santander y de otras pymes.



Formación Online: En bancosantander.es (Advance/Empresas) se encuentra a disposición de las pymes un amplio catálogo de más de 20 cursos online de acceso gratuito, con temáticas relevantes para las pymes como Liderazgo, Finanzas, Contabilidad o Idiomas.

Instituto del Conocimiento: En colaboración con la Fundación UCEIF-CISE y otras entidades formativas de renombre, el Banco concede la posibilidad a las pymes de realizar cursos presenciales de alta calidad.

Talleres de Conocimiento: organizamos encuentros en oficinas Santander con expertos, orientados a buscar soluciones a los retos y problemas a los que habitualmente se enfrentan las pymes.



Master Class: Un foro para compartir buenas prácticas, porque la experiencia de empresas de éxito puede ser una estupenda fuente de inspiración para otras pymes.

Pymes TV: un canal de TV creado por el Santander para todas las pymes. Con videos formativos, inspiracionales o testimoniales que tratan temáticas muy relacionadas con las Pymes, accesible en www.santanderadvance.com

INTERNACIONALIZACION

Te ayudamos a internacionalizar tu empresa y te acompañamos en el trayecto.



Santandertrade.com, si te dedicas a hacer negocio internacional o estás pensando empezar a hacerlo, en este portal web encontrarás toda la ayuda que necesitas para importar o exportar, para localizar socios, explorar mercados, organizar envíos, realizar operaciones bancarias internacionales y establecerte en países extranjeros.

International Desk, todo un equipo de profesionales conectados a los bancos del grupo para acompañarte en tu aventura internacional. Con atención personalizada y multilingüe, y acceso a la red de contactos externos que Santander mantiene en cada país: despachos de abogados, gestorías, autoridades de aduanas, etc.

Formación: Iniciativas diversas de conexión de pymes con mercados internacionales donde estamos presentes, con misiones en forma virtual o física. Así como cursos específicos de formación internacional y encuentros locales de desarrollo y fomento del desarrollo exterior.

Estas condiciones de Convenio estarán vigentes hasta 31 de diciembre de 2017.

ANEXO I:

RELAÇÃO DE SERVIÇOS DISPONÍVEIS PARA AS EMPRESAS ASSOCIADAS

2. TRANSACIONALIDADE

1.1 CONTA 11213 PMES PARA EMPRESAS OU NEGÓCIOS

Para as empresas ASSOCIADAS com sede em Espanha, o SANTANDER disponibiliza uma conta que ajuda, mês a mês, com **bonificações e pagamentos e recibos**, benefícios nos Cartões 11213 PMES vinculadas com a conta e mais vantagens, graças ao Mundo 11213 PMES.

Assim é a nova **Conta 11213 PMES** quando cumpridas as suas condições:

Bonificación de tus pagos¹

- 1%** En nóminas y seguros sociales.
- 2%** Impuestos² estatales: IVA³, IRPF, Sociedades...
- 3%** Suministros⁴, seguros de protección⁵ y seguridad privada.



Beneficios en tus tarjetas

asociadas a la **Cuenta 11213 Pymes** o cuenta de crédito de la que seas titular:

Tarjeta Débito 11213 Pymes y Tarjeta Crédito 11213 Pymes

- ▶ Sin cuota⁶ de **emisión ni de renovación**.
- ▶ Con la Tarjeta Débito 11213 Pymes podrás sacar dinero gratis en cualquier cajero Santander del mundo.

Acceso al Mundo 11213 Pymes

con el que obtendrás las siguientes ventajas:

- ▶ Condiciones preferentes en productos de **financiación**
- ▶ **Exención de comisiones** en **transferencias** nacionales y a la UE en euros por internet o por banca móvil (hasta 50.000 euros) y exención de comisión por **ingresos de cheques** nacionales en euros.
- ▶ **TPV 123 Pymes** en condiciones preferentes⁷.
- ▶ Servicios especiales de **renting** de vehículos: 10 días de sustitución de tu vehículo al año gratis y serigrafía de tu vehículo hasta un coste máximo de 250€.

1. O montante sobre o qual é calculada a bonificação tem um limite máximo de 3.000€ mensais por cada grupo (ordenados/seguros sociais, impostos, fornecimentos/segurança privada/seguros de proteção).

2. A base de cálculo para a bonificação dos impostos é a quotização a depositar na Conta 11213 PMES.

3. Para Ceuta, Melilha e as Canárias: o correspondente imposto especial indireto em substituição do IVA (IGIC, IPSI).

4. Água, gás, eletricidade e telecomunicações de emissores espanhóis.

5. Seguros de Proteção distribuídos ou intermediados pelo Grupo Santander e de prémio periódico (não foram incluídos prémios únicos nem rendas vitalícias).

6. Caso não sejam cumpridos os requisitos da conta, a prestação de renovação de cada cartão será de 36€ numa anuidade para PMES ou 3€ mensais para trabalhadores por conta própria. A contratação do cartão de crédito está sujeita à aprovação prévia do Banco.

7. Oferta limitada a 100.000€ de faturação anual em TPV por cliente. O serviço de TPV é prestado pela Santander Elavon Merchant Services, Entidad de Pago, S.L. (SEMS), e a sua contratação encontra-se sujeita à aprovação prévia da SEMS.

1.2 BANCA ELETRÓNICA

Supernet Empresas

Serviço gratuito de banca online que permite às empresas interagir com o Banco. Facilita a consulta de todas as contas de posições no Banco, permitindo ainda realizar, em tempo real, todo o género de operações de cobrança, pagamento - nacionais como internacionais -, quer individuais, quer massivas.

Supernet 2.0

Serviço gratuito de banca online para pessoas individuais. Permite operar com as contas e obter informação de todos os produtos do cliente.

2. NEGÓCIO INTERNACIONAL

O SANTANDER encontra-se envolvido num projeto para revitalizar a atividade empresarial daquelas firmas nas quais o apoio para o Comércio Exterior representa um aspeto essencial. No contexto deste projeto, o BANCO configurou um programa específico que tem como alvo oferecer à ASSOCIAÇÃO um pacote completo de serviços que disponibilize a possibilidade de as empresas abrirem aos mercados exteriores. O sucesso deste plano irá radicar no facto de o empresário perceber que a sua atividade exportadora não é um cúmulo de dificuldades e, levando em conta a relativa complexidade do processo, no qual intervêm diferentes agentes, é preciso disponibilizar para o cliente a contratação dos profissionais especializados que irão tratar do bom fim da sua atividade exportadora.

Sendo que grande parte das ações de apoio à expansão exterior das empresas espanholas promovidas pelo BANCO são complementares a respeito daquelas levadas a cabo pela ASSOCIAÇÃO, ambas as entidades acordaram colaborar ativamente na difusão deste programa e dos serviços que ambas oferecem no contexto da internacionalização das empresas espanholas, bem como na identificação de oportunidades de participação de projetos de internacionalização daquelas empresas.

As Partes irão promover ações conjuntas com o intuito de criar entre o tecido empresarial espanhol uma cultura favorável (i) à implantação produtiva no exterior, (ii) às alianças estratégicas e (iii) à cooperação empresarial internacional. Para este labor de promoção e difusão poderão ser utilizados os meios que as partes determinarem de comum acordo, tais como folhetos ou outro material de promoção.

Ambas as partes, na sequência da atividade comercial que vier a ser desenvolvida no contexto deste Acordo, comprometem-se a fazer os seus melhores esforços para identificar projetos que possam ser analisados e compartilhados entre as Partes por meio dos diferentes instrumentos financeiros de dívida ou capital que cada Parte disponibiliza para os seus potenciais clientes.

O presente compromisso não representa a assunção pelo BANCO ou pela ASSOCIAÇÃO da obrigatoriedade de compartilhar os projetos identificados no contexto do presente Acordo, sendo,

portanto, que esta obrigatoriedade só será assumida quando os respetivos órgãos competentes de decisão do BANCO e da ASSOCIAÇÃO tenham aprovado cada operação concreta de financiamento em conformidade com os seus respetivos processos internos de adoção de acordos.

Ambas as Partes irão organizar de maneira conjunta atividades e atos de divulgação da sua oferta de produtos e serviços entre as empresas cujas datas, locais de celebração e conteúdo específico serão acordados entre as partes na altura certa, e nos quais irão tentar preencher da maneira mais ampla possível o território nacional.

OFERTA NÃO FINANCEIRA:

PORTAL SANTANDER TRADE (www.santandertrade.com):

Portal de Comércio Exterior único no mercado, onde é possível aceder a toda a informação sobre comércio exterior, de maneira gratuita (mercados, sócios, enquadramento legal, divisas, Banca...). É uma ferramenta que permite às empresas clientes conhecer e entrar em contacto com os mercados internacionais, acedendo a novas oportunidades de negócio no exterior.

CLUB SANTANDER:

É uma comunidade exclusiva de importadores e exportadores cliente do Grupo Santander, com um potencial de mais de 100.000 empresas entre os 3MM de clientes do Banco em mais de 13 países. O Club Santander ajuda as empresas a vender os seus produtos e serviços noutros países e contribui para a formação oficial da ICC.

BENEFÍCIOS DO PLANO EXPORTA:

Apoios/colaboradores externos que incluem consultoria na elaboração de planos de internacionalização e de implantação no exterior, informação e acesso preferencial a companhias de serviço aduaneiro e de tráfego, seguros de transporte internacional, estratégia e inteligência competitiva, recuperação de dívida internacional.

SANTANDER TRADE NETWORK

Acompanhamento internacional em destino através de serviços personalizados (comunicação e marketing, networking, Business Center, outros serviços).

WEBINARS

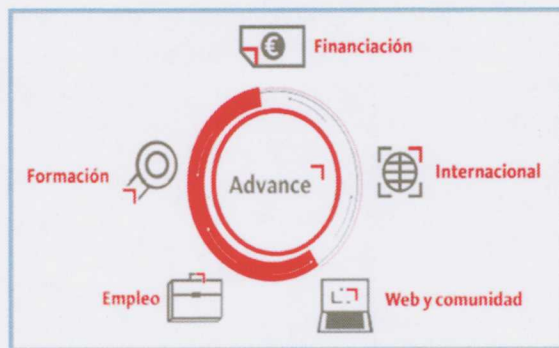
Seminários online ministrados por peritos, focados na formação e ligação com empresas de diferentes países.

Ambas as partes poderão levar a cabo periodicamente, de maneira conjunta, ações específicas de promoção com grupos de empresas selecionadas de comum acordo entre aquelas pertencentes aos segmentos com maior potencial de internacionalização, nas quais irão ser avaliadas as necessidades derivadas do seu processo de internacionalização, para posteriormente lhes serem fornecidos os serviços e apoios financeiros que o BANCO e a ASSOCIAÇÃO possam disponibilizar para iniciar o processo nas melhores condições.

3. OFERTA DE VALOR SANTANDER ADVANCE



A Santander Advance possui a melhor oferta de financiamento para PMES, bem como um conjunto de iniciativas «não financeiras» para o seu desenvolvimento, relacionadas com a formação, a expansão internacional, o emprego e a conetividade. Para além disso, põe-se em andamento um fundo de capital desenvolvido para o financiamento seletivo de projetos de crescimento.



FORMAÇÃO

Santander Advance conta com uma série de ações formativas adaptadas às necessidades reais das PMES. Por meio de convénios com instituições e fornecedores, preparamos formações tanto presenciais como online, que tiram proveito do conhecimento derivado da experiência do Santander e doutras PMES.



Formação Online: Em bancosantander.es (Advance/Empresas) disponibilizamos para as PMES um catálogo de mais de 20 formações online de acesso gratuito, com focos relevantes para as PMES tais como Liderança, Finanças, Contabilidade ou Línguas.

Instituto do Conhecimento. Em colaboração com a Fundação UCEIF-CISE e outras entidades formativas prestigiadas, o Banco concede às PMES a opção de realizarem formações presenciais de alta qualidade.

Oficinas de Conhecimento: organizamos encontros em balcões do Santander com peritos. Estas oficinas estão focadas na procura de soluções para os desafios e problemas que as PMES

enfrentam habitualmente.



Master Class: Um foro para partilhar boas práticas, porque a experiência de empresas de sucesso pode ser uma ótima fonte de inspiração para outras PMES.

PMES TV: um canal de TV criado pelo Santander para todas as PMES. Com vídeos formativos, de inspiração ou de testemunho que tratam de assuntos diretamente relacionados com as PMES, acessível em www.santanderadvance.com

INTERNACIONALIZAÇÃO

Ajudamo-lo a internacionalizar a sua empresa e acompanhamo-lo no trajeto.



Santandertrade.com se dedica aos negócios internacionais, ou se está a pensar fazê-lo, neste portal poderá encontrar toda a ajuda que precisa para importar ou exportar, para localizar sócios, explorar mercados, organizar envios, realizar operações bancárias internacionais e estabelecer-se em países estrangeiros.

International Desk, uma grande equipa de profissionais ligados aos bancos do grupo para o acompanharem na sua aventura internacional. Com um apoio personalizado e multilingue, com acesso à rede de contactos externos que o Santander mantém em cada país: escritórios de advogados, gabinetes de apoio administrativo, autoridades aduaneiras, etc.

Formação: Diversas iniciativas de ligação de PMES com os mercados internacionais onde estamos presentes, com missões em forma virtual ou física. Bem como formações específicas de formação internacional e encontros locais de desenvolvimento e fomento do desenvolvimento exterior.

Estas condições de Convénio irão continuar vigentes até 31 de dezembro de 2017.